

1T18

## GBT Apresentação de Resultados

Montevideu, 11 de maio de 2018

B3: GBIO33

A woman with curly brown hair, wearing a white lab coat and gloves, is focused on using a pipette in a laboratory. The background is slightly blurred, showing other lab equipment and a person in the distance. The overall scene is clean and professional, representing a scientific or biotech environment.

**GBT** Grupo  
Biotoscana

# Mensagem da administração

## Destaques

### Destaques financeiros

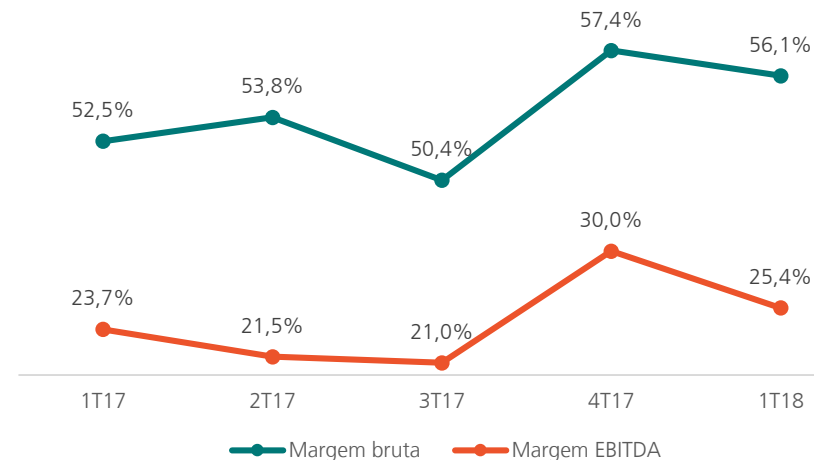
(BRL milhões)

■ Moeda constante ■ Moeda nominal

	1T18	1T17	Var. %	1T18	Var. %
Receita bruta	213	210	1%	230	10%
Receita bruta sem Sovaldi	203	191	6%	220	15%
Receita líquida	190	188	1%	205	9%
Lucro bruto	106	99	8%	116	18%
<i>Margem bruta (%)</i>	<i>56%</i>	<i>53%</i>	<i>351 bps</i>	<i>57%</i>	<i>403 bps</i>
EBITDA Ajustado	48	44	8%	53	20%
<i>Margem EBITDA Ajustado</i>	<i>25%</i>	<i>24%</i>	<i>172 bps</i>	<i>26%</i>	<i>228 bps</i>
Lucro líquido ajustado	22	16	41%	-	-

### Evolução da margem bruta e margem EBITDA ajustado

(% da receita líquida)



### Principais conclusões

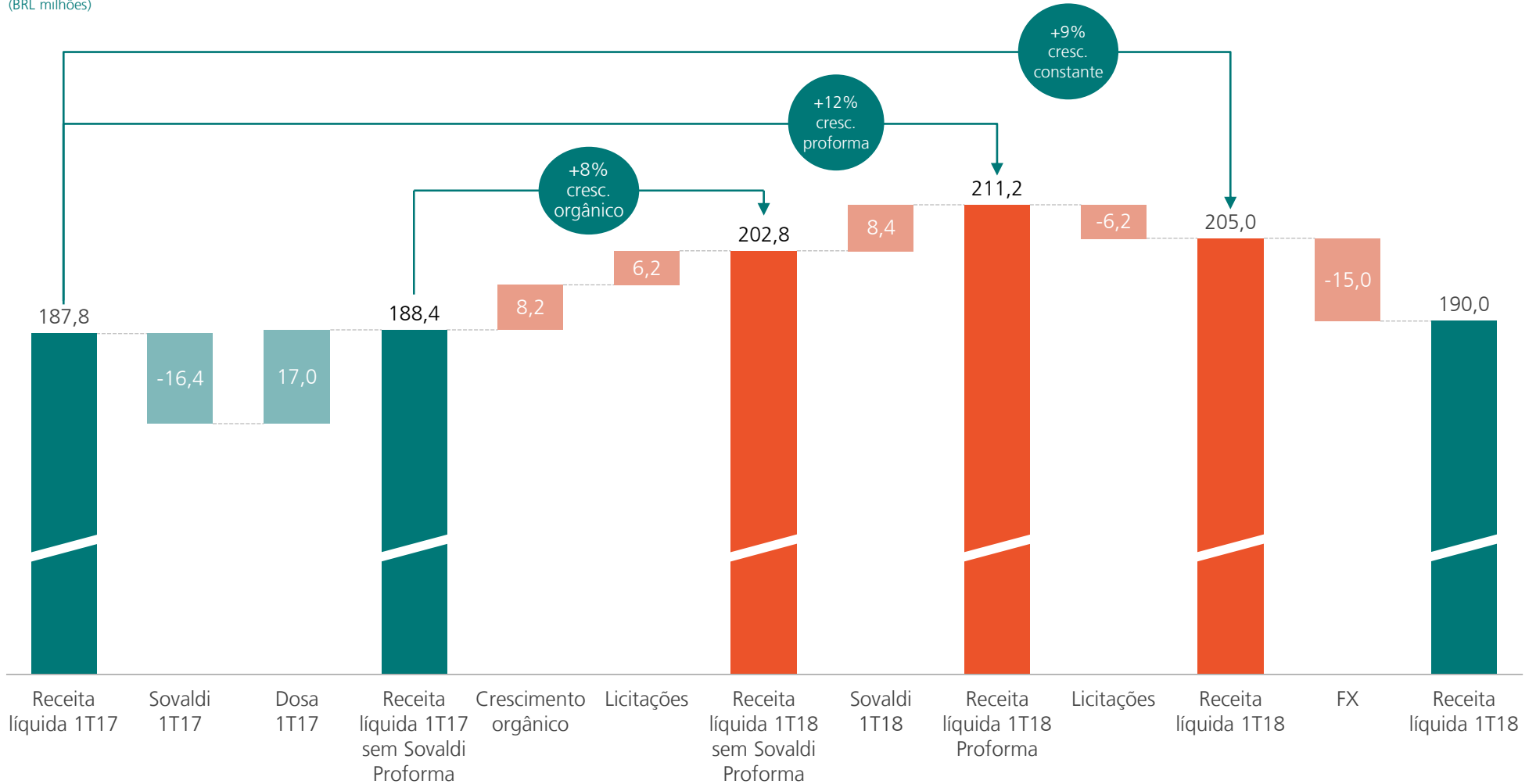
- Crescimento de dois dígitos no top and bottom line
- Melhora em todas as margens
- Planejamento adiantado dos novos produtos
  - Abraxane e Halaven com rápida penetração no mercado
  - Lançamento do Lenvima antes do planejado e com melhores perspectivas (avanço com FDA; Japão - carcinoma hepatocelular)
  - Cresemba recebeu status de medicamento órfão no Brasil e no México
- Pipeline ainda melhor
  - Biocad (Infliximab) e Gilead (Região Andina)

# Mensagem da administração

## Componentes de crescimento

### Componentes de crescimento 1T18 vs. 1T17

(BRL milhões)



# Principais novidades do portfólio

## Destaques do portfólio

### III Inter. Preceptorship



- Local: Universidad Complutense de Madrid- Jose Maria Aguado
- 11 KOLs brasileiros (INCA, Einstein, Santa Casa POA, Esperança, São Rafael, HC MG, HCUSP)
- Discussões sobre a indicação de AMBISOME® e possibilidade de tratamentos

### XVIII EBT



- Simpósio oficial de lançamento de LENVIMA® com a Dra. Ana Hoff - capacidade total atingida
- Aumento do lucro potencial do LENVIMA®
- Aprovado pela FDA/EUA LENVIMA® junto com KEYTRUDA® para mRCC ou avançado – registro enviado no Brasil
- Japão aprovou LENVIMA® para HCC irressecável

### HALAVEN®



- +280 pacientes em tratamento
- Terapia de 3ª linha para câncer da mama metastático (mBc)
- Indicação como terapia de 2ª linha para mBc no Brasil esperado até o final do ano
- “Se o paciente me perguntar: mas qual é o melhor remédio? O melhor remédio é o Halaven” - Dr. Gilberto Amorim (Oncologista do D’Or Oncologia)

### ABRAXANE®



- +230 pacientes (apenas indicação pancreática)
- “Abraxane: eficácia sem perda da qualidade de vida” - Dr. Rodrigo Guedes (Oncologista da Clínica AMO)
- “É muito bom poder contar com outra opção para tratar o câncer de pâncreas e ajudar a mudar a história da doença” - Dra. Anaelisa Coutinho (Oncologista, membro da Sociedade Brasileira de Oncologia Clínica)

### ECCMID\*



- Encontro de Especialistas em Micologia Médica Brasil-Europa
- Sessões sobre infecções fúngicas em pacientes hematológicos
- Preparação para o lançamento do CRESEMBA® e apoio aos lançamentos atuais e futuros da ZEVTERA®

# Pipeline contratado

## Pipeline overview

### Produtos de parceria

2016	2017	2018
 <b>Pierre Fabre</b> BUSILVEX ® JAVLOR ® NAVELBINE ®   <b>Leadiant Biosciences</b> CDCA ®   <b>basilea PHARMACEUTICA</b> ZEVTERA ® CRESEMBA ®	 <b>Dipharma</b> DITERIN ®   <b>GILEAD</b> HARVONI ®   <b>Celgene</b> ABRAXANE ®   <b>Eisai</b> FYCOMPA ® LENVIMA ® HALAVEN ® INOVELON ®	 <b>BIOCAD</b> Biotechnology Company INFILIXIMAB   <b>GILEAD</b> AMBISOME ® SOVALDI ® HARVONI ® EPCUSA ® +11 molecules

### Novo contrato com a Gilead

	HCV/HBV	HIV	AmBisome
<b>Colômbia</b>	EPCUSA ® SOVALDI ® HARVONI ® VEMLIDY ® VOSEVI ®	ATRIPLA ® GENVOYA ® TRUVADA ® DESCOVY ® VIREAD ® BIKTARVY ® COMPLERA ® ODEFSEY ® STRIBLID ®	
<b>Peru</b>	SOVALDI ® VEMLIDY ® HARVONI ® VOSEVI ®	TRUVADA ® GENVOYA ® VIREAD ®	AMBISOME ®
<b>Equador</b>	SOVALDI ® VEMLIDY ® HARVONI ® VOSEVI ®	TRUVADA ® GENVOYA ® VIREAD ® COMPLERA ®	
<b>Paraguai</b>	VEMLIDY ®	TRUVADA ® VIREAD ®	AMBISOME ®
<b>Bolívia</b>	SOVALDI ® VEMLIDY ® HARVONI ® VOSEVI ®	TRUVADA ® COMPLERA ® VIREAD ® STRIBLID ®	AMBISOME ®

### Produtos proprietários

Indicação	Fase	Tempo estimado para o mercado
PAH	Dossier aprovado	2018
COPD	Dossier aprovado	2018
Mieloma Múltiplo	Dossier enviado	2018 – 2019
PAH	Dossier enviado	2018 – 2019
COPD	Dossier enviado	2019 – 2020
CF	Dossier enviado	2019 – 2020
PAH	Dossier enviado	2019 – 2020
PAH	Dossier enviado	2019 – 2020
mBc	Dossier aprovado	2020 – 2021
CLL	Desenvolvimento	2019 – 2020
HIV 1ª linha	Dossier enviado	2019 – 2020
HIV 2ª linha	Dossier enviado	2020 – 2021+
HIV 2ª linha	Dossier enviado	2020 – 2021+
RCC, GIST	Dossier aprovado	2020 – 2021+
Câncer de tireoide, RCC	Dossier aprovado	2020 – 2021+
CRC, GIST	Dossier enviado	2020 – 2021+
Bc	Dossier aprovado	2020 – 2021+
CML	Dossier enviado	2020 – 2021
RCC	Dossier enviado	2020 – 2021+

## Pipeline futuro

# Renovação contínua do fluxo de negócios com potenciais parceiros

Indicação	Região	Atratividade	Business Plan	Due Diligence	Negociações finais	Território
<b>ONCOLOGIA</b>						
Câncer de ovário	US					América Latina
R/R CLL	US					América Latina
AML, MDS	EU					América Latina
Mieloma múltiplo	US					América Latina
Neuroblastoma	EU					América Latina
Melanoma, Câncer colorretal	EU					Região Andina
Câncer de ovário	EU					América Latina
CINV	EU					América Latina
AML	EU					América Latina
R/R AML	US					América Latina
R/R AML	US					América Latina
Câncer de ovário	US					América Latina
AML	JP					América Latina
CLL	US					América Latina
<b>TRATAMENTOS ESPECIAIS AND I&amp;I</b>						
Respiratório	EU					Colômbia
Respiratório	EU					Colômbia
Respiratório	Ásia					Colômbia
Mal de Parkinson	US					América Latina
Colonoscopia	EU					América Latina
CNS	EU					América Latina
CNS	US					América Latina
Mal de Parkinson	EU					América Latina
Depressão pós-parto	US					América Latina
Mal de Parkinson	US					América Latina
Discinesia tardia	US					América Latina

Indicação	Região	Atratividade	Business Plan	Due Diligence	Negociações finais	Território
<b>DOENÇAS RARAS</b>						
Gaucher + NPC	EU					América Latina
Esofagite eosinofílica	EU					América Latina
Amiloidose HATTR	US					América Latina
Porfirias	US					América Latina
Transtorno do ciclo da ureia	US					América Latina
Gota	US					América Latina
Protoporfiria eritropoiética	AUS					América Latina
Distrofia muscular de Duchenne	US					Col + Arg
Doença de Fabry	US					América Latina
Doença de Pompe	US					América Latina
Amiloidose	US					América Latina
Antidote F10 Inhibitor	US					América Latina
Trombocitopenia	US					América Latina
Ataques agudos c/ angioedema hereditário	US					América Latina
Púrpura Trombocitopênica Imunológica	US					América Latina
<b>ANTI INFECCIOSOS</b>						
ABSSSI	US					América Latina
Gram + e Gram -	US					América Latina
cUTI	US					América Latina
cUTI	US					América Latina
Candidemia, Candida Peritonite, Abscesso Intra-Abdominal	US					América Latina
Candidemia, Candida Peritonitis, Intraabdominal Abscess	*					América Latina
Candidemia e Candidíase Invasiva	US					América Latina
Infecção Fúngica Sistêmica	ISR					TBC

\*Mais de 5 empresas em países diferentes

## Desempenho financeiro e operacional

# Destaques da demonstração de resultados

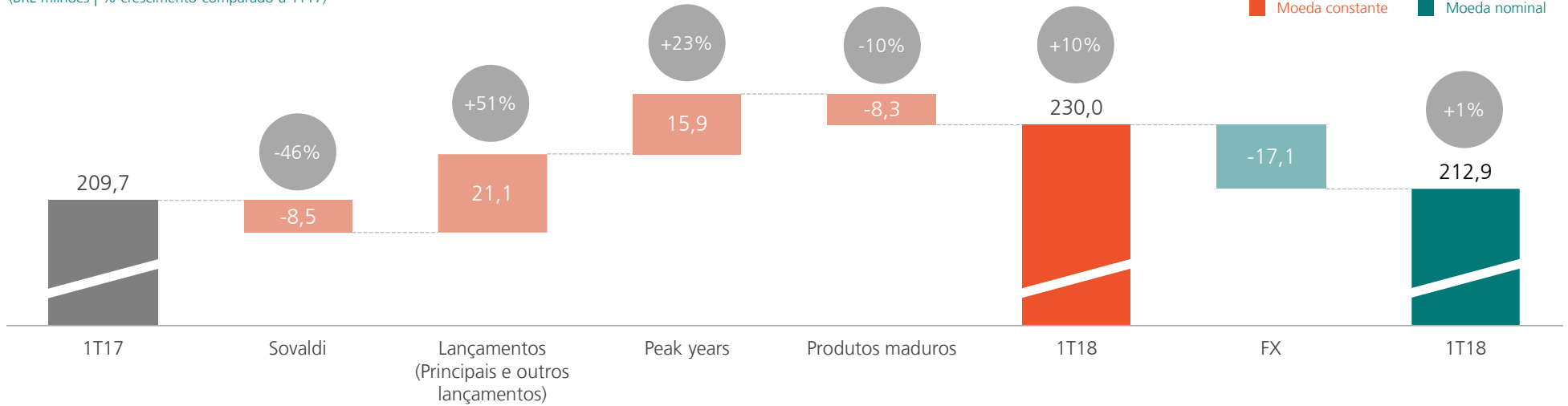
(BRL M)	1T18	1T17	Var. %	1T18	Var. %
Receita bruta	212,9	209,7	1,5%	230,0	9,6%
Receita líquida	190,0	187,8	1,1%	205,0	9,2%
Custo dos produtos vendidos	-83,5	-89,1	-6,3%	-89,0	-0,1%
COGS (%)	-43,9%	-47,5%	-351 bps	-43,4%	-403 bps
Lucro bruto	106,5	98,7	7,9%	116,0	17,5%
Margem bruta (%)	56,1%	52,5%	+351 bps	56,6%	+403 bps
Despesas operacionais recorrentes	-66,6	-60,1	10,8%	-71,4	18,9%
OPEX recorrente (%)	-35,1%	-32,0%	+306 bps	-34,8%	+284 bps
(+) Stock Grants	-2,8	0,0	-	-2,8	-
(+) Stock Options	0,0	0,0	-	0,0	-
Despesas operacionais	-69,4	-60,1	15,5%	-74,3	23,5%
OPEX (%)	-36,6%	-32,0%	+455 bps	-36,2%	+422 bps
Receita operacional	37,0	38,6	-4,0%	41,7	8,1%
Margem EBIT	19,5%	20,5%	-104 bps	20,3%	-19 bps
(+) D&A	5,7	4,0	42,3%	5,9	45,6%
(+) Stock grants	2,8	0,0	-	2,8	-
(+) Ajustes não-recorrentes	2,6	1,8	42,4%	2,8	51,6%
EBITDA Ajustado	48,2	44,5	8,5%	53,2	19,7%
Margem EBITDA Ajustado	25,4%	23,7%	+172 bps	26,0%	+228 bps

# Receita bruta

## Breakdown do portfólio

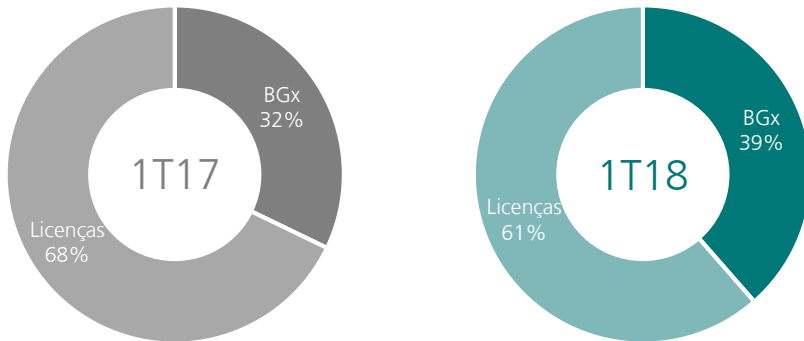
### Breakdown da receita bruta 1T18

(BRL milhões | % crescimento comparado a 1T17)



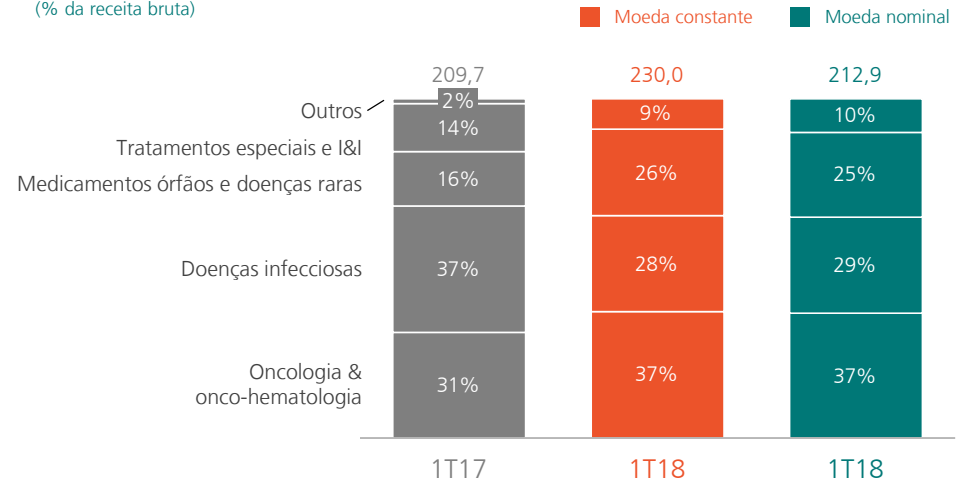
### Breakdown de licenças e BGx

(% da receita bruta)



### Componentes da receita por linha terapêutica 1T18 vs. 1T17

(% da receita bruta)



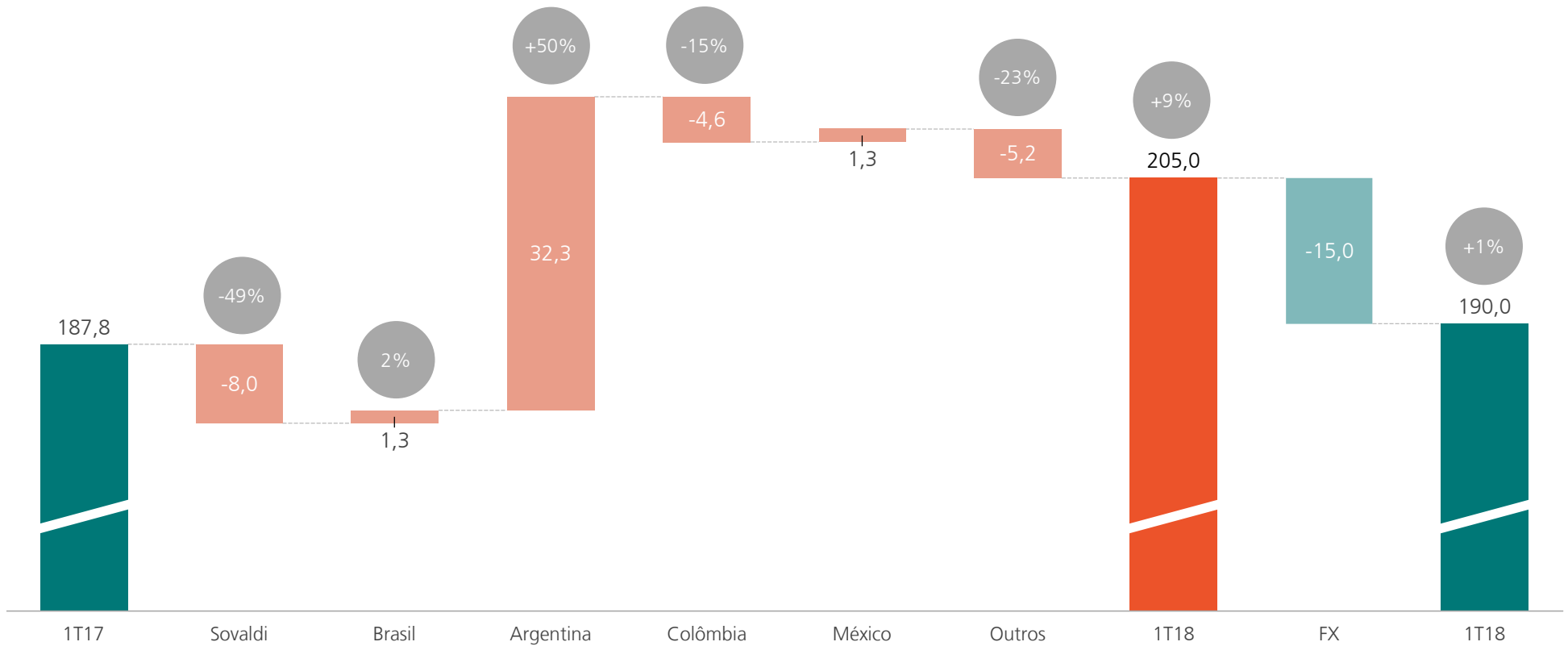


# Receita líquida

## Breakdown por país

### Receita líquida por país 1T18 vs. 1T17

(BRL milhões | % crescimento comparado a 1T17)



## Opex

## Despesas operacionais

## Despesas

(BRL milhões)

	1T18	% '18	1T17	% '17	Var. %	1T18	% '18	Var. %
Despesas de vendas e marketing	-31,9	-17%	-28,6	-15%	11,5%	-33,8	-17%	18,4%
Despesas gerais e administrativas recorrentes	-22,0	-12%	-22,8	-12%	-3,4%	-23,0	-11%	0,9%
(+ ) Stock grants	-2,8	-1%	0,0	0%	-	-2,8	-1%	-
Total despesas gerais e administrativas <sup>1</sup>	-24,8	-13%	-22,8	-12%	9,0%	-25,8	-13%	13,3%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-11,2	-6%	-7,5	-4%	49,0%	-12,9	-6%	71,1%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	-2,6	-1%	-1,8	-1%	42,4%	-2,8	-1%	51,6%
Outras receitas e despesas líquidas operacionais	1,1	1%	0,6	0%	80,1%	1,0	1%	72,7%
<b>Despesas operacionais recorrentes</b>	<b>-66,6</b>	<b>-35%</b>	<b>-60,1</b>	<b>-32%</b>	<b>10,8%</b>	<b>-71,4</b>	<b>-35%</b>	<b>18,9%</b>
<b>Total despesas operacionais<sup>1</sup></b>	<b>-69,4</b>	<b>-37%</b>	<b>-60,1</b>	<b>-32%</b>	<b>15,5%</b>	<b>-74,3</b>	<b>-36%</b>	<b>23,5%</b>

# EBITDA

## EBITDA e EBITDA ajustado

### Cálculo do EBITDA ajustado

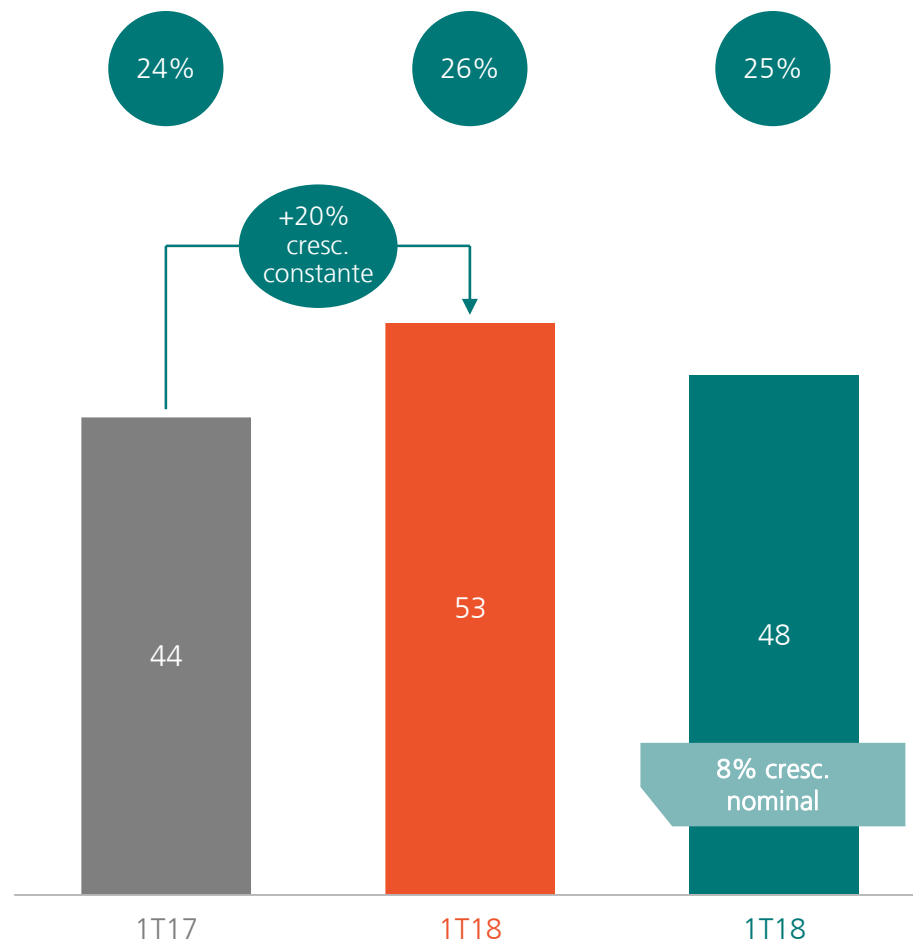
(BRL milhões)

	1T18	1T17	Var. %	1T18	Var. %
Lucro (prejuízo) líquido	16,0	2,6	512,0%	17,5	571,3%
Despesas de juros	13,3	22,0	-39,5%	14,9	-32,3%
Imposto de renda	7,8	14,0	-44,2%	9,4	-33,2%
(+) D&A	5,7	4,0	42,3%	5,9	45,6%
(+) Stock grants	2,8	0,0	-	2,8	-
(+) Ajustes não-recorrentes	2,6	1,8	42,4%	2,8	51,6%
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>48,2</b>	<b>44,5</b>	<b>8,5%</b>	<b>53,2</b>	<b>19,7%</b>
Margem EBITDA ajustado	25,4%	23,7%	172 bps	26,0%	228 bps
EBITDA	42,8	42,6	0,4%	47,6	11,7%

### EBITDA ajustado

(BRL milhões)

Margem EBITDA ajustado



## Destaques financeiros

# Despesas financeiras, taxa de imposto efetiva e lucro líquido ajustado

### Juros, FX e outras despesas financeiras

(BRL milhões)

	1T18	1T17	Var. %
Juros e outras despesas financeiras	-9,6	-12,2	-21,2%
Bancolombia	0,0	-8,0	-100,0%
PECs	0,0	-3,8	-100,0%
Citibank	-5,4	0,0	-
Itaú Unibanco	-3,2	0,0	-
Outras despesas financeiras	-1,1	-0,4	166,5%
Despesas/receitas de FX, líquida	-3,6	-9,7	-62,5%
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>-13,3</b>	<b>-22,0</b>	<b>-39,5%</b>

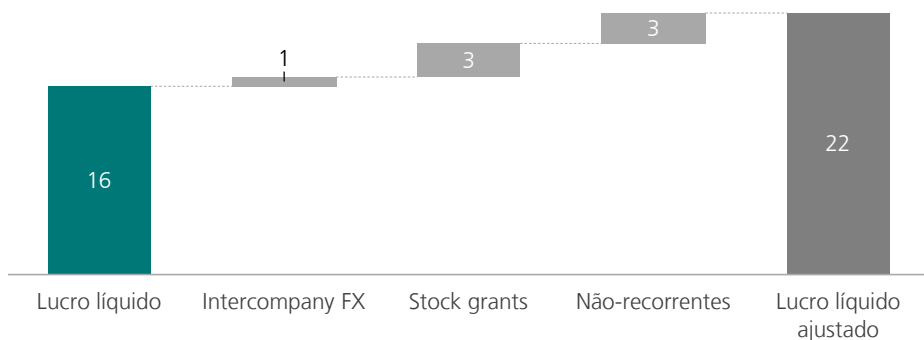
### Taxa de imposto efetiva

(BRL milhões)

	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18 <sup>(4)</sup>
EBT ajustado <sup>(1)(2)</sup>	36,9	25,2	31,6	34,5	29,7
Imposto de renda corrente	8,9	6,8	4,7	10,4	8,4
<b>Taxa líquida de imposto<sup>3</sup></b>	<b>24,1%</b>	<b>27,1%</b>	<b>14,8%</b>	<b>30,0%</b>	<b>28,2%</b>

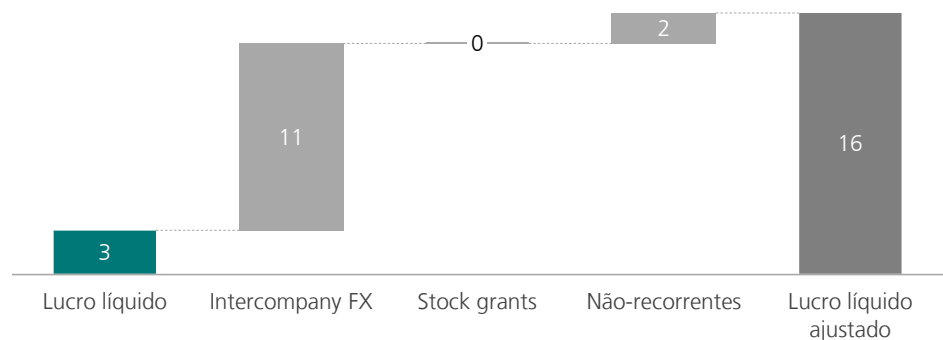
### Lucro líquido ajustado 1T18

(BRL milhões)



### Lucro líquido ajustado 1T17

(BRL milhões)



<sup>1</sup> Excluindo juros não dedutíveis devido à aquisições

<sup>2</sup> Normalizado para stock grants (não-recorrentes, itens sem efeito caixa, que não possuem impacto de imposto) referente ao EBT ajustado de 2T17, 3T17, 4T17 and 1T18

<sup>3</sup> Imposto de renda corrente / EBT ajustado

<sup>4</sup> Ajustando pelos juros do EBT acumulados com o Itaú Brasil no montante de BRL 3.153.437, uma vez que a United Medical reportou um prejuízo fiscal no período

## Destaques financeiros

# Destaques do fluxo de caixa líquido e capital de giro

### Fluxo de caixa líquido de despesas operacionais

(BRL milhões)

	1T18	1T17
Fluxo de caixa líquido das operações	22,9	48,4
Receita líquida	190,0	187,8
EBTIDA ajustado	48,2	44,5
Fluxo de caixa / EBITDA ajustado	47,5%	108,8%
Fluxo de caixa / receita líquida	12,1%	25,8%

### Ciclo de conversão de caixa

(Dias)

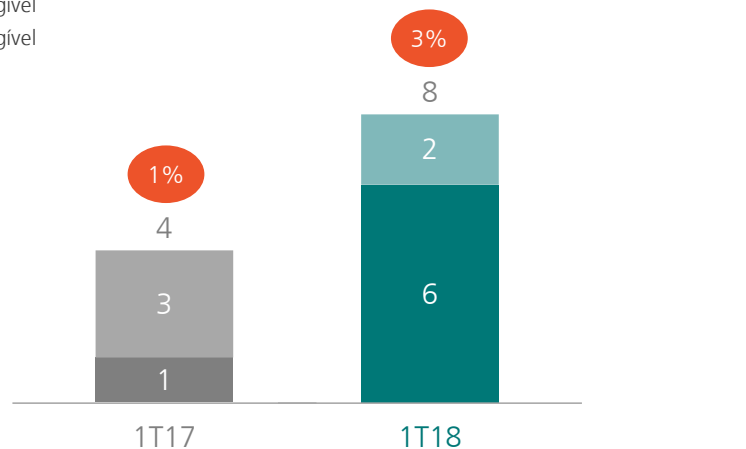
	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18
Dias de contas a receber	125	121	120	131	163
Dias de estoque	123	143	111	124	175
Dias de contas a pagar	(178)	(177)	(191)	(183)	(209)
<b>Ciclo de conversão de caixa</b>	<b>70</b>	<b>87</b>	<b>40</b>	<b>72</b>	<b>130</b>

### CAPEX de manutenção e intangível

(BRL milhões)

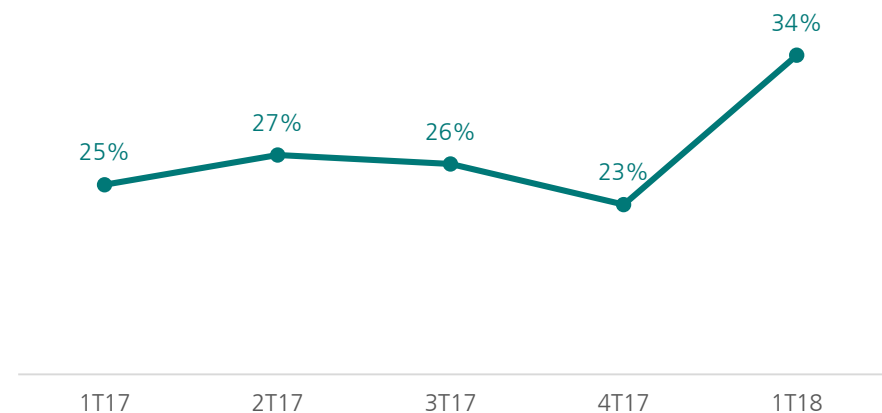
% CAPEX intangível por receita líquida

- CAPEX intangível
- CAPEX intangível



### Capital de giro

(% da receita líquida)



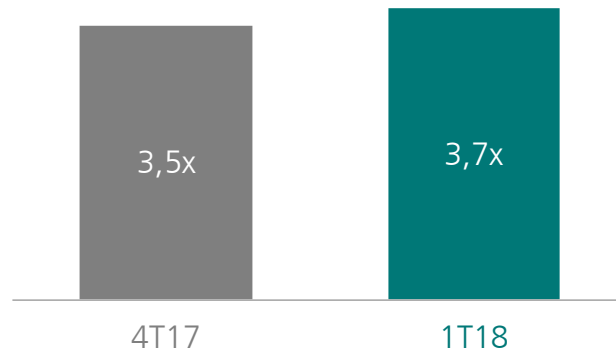
# Destaques financeiros

## Dívida Líquida

### Dívida Líquida / EBITDA ajustado<sup>1</sup>



### EBITDA ajustado / Despesas de juros<sup>1</sup>



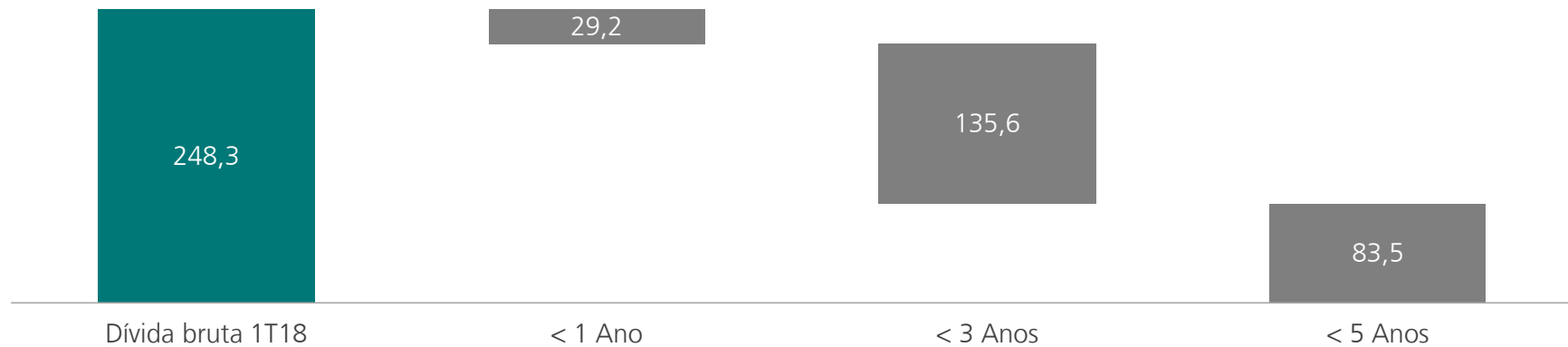
### Reconciliação da dívida

(BRL milhões)

Dívida total 1T18	248,3
Caixa	-80,3
Dívida Líquida 1T18	167,9

### Visão geral da dívida em 31 de março de 2018

(BRL milhões)

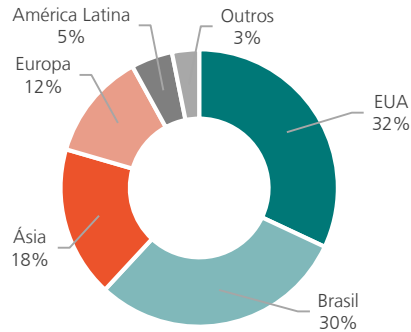


# Mercado de capitais

## Base acionária

### Breakdown no IPO

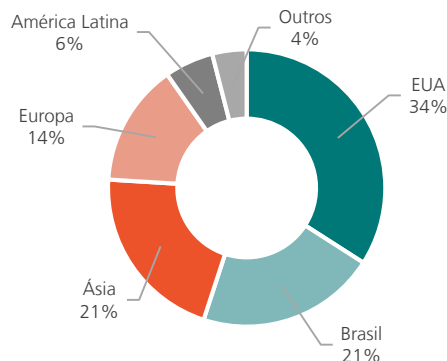
(% do free float)



ADTV 30: BRL 11,1M  
entre 1 e 31 de agosto de 2017

### Breakdown em 28 de dezembro de 2017

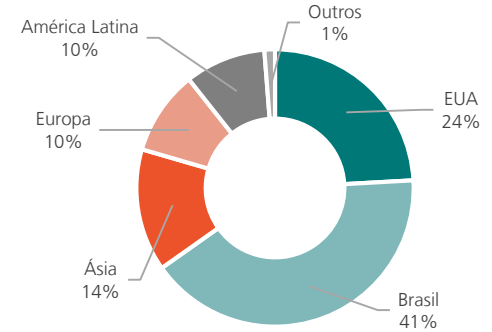
(% do free float)



ADTV 30: BRL 6,6M  
entre 1 e 28 de dezembro de 2017

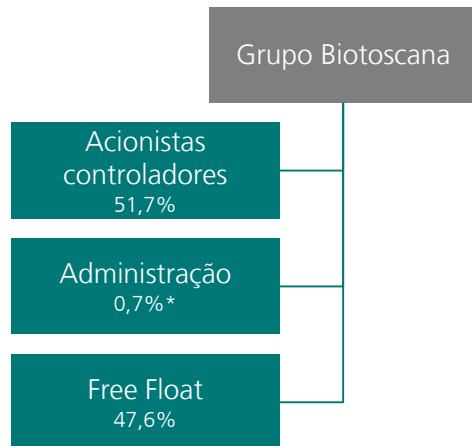
### Breakdown em 29 de março de 2018

(% do free float)



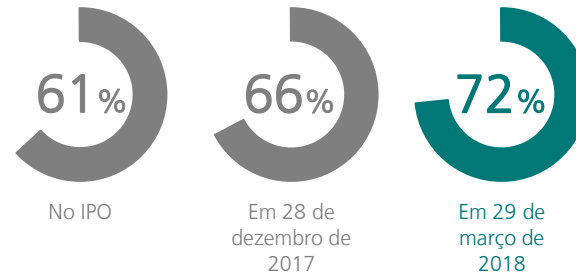
ADTV 30: BRL 12,2M  
entre 1 e 29 de março de 2018

### Estrutura acionária em 29 de março de 2018



### Free float | Top 20 acionistas

(% do total do free float)



### Próximos eventos | 1S18

- Itaú BBA's 13th Annual Latam CEO Conference
- HSBC GEMs Investor Forum 2018
- Jefferies 2018 Global Healthcare Conference
- J.P. Morgan Southern Cone & Andean Opportunities Conference

Note: \* Total de ações atual: 106.622.306

\* Após período de vestind das stock grants, o valor total ajustado após impostos, será de 1,6%.

## Disclaimer

Esta apresentação pode conter informações sobre eventos futuros, tais informações não seriam apenas fatos históricos, mas refletiriam os desejos e as expectativas da direção da companhia. As palavras "acredita", "espera", "planeja", "prevê", "estima", "projeta", "almeja" e similares pretendem identificar afirmações que, necessariamente, envolvem riscos conhecidos e desconhecidos.

Riscos conhecidos incluem incertezas, que não são limitadas ao impacto da competitividade dos preços e serviços, aceitação dos serviços no mercado, transações de serviço da companhia e de seus competidores, aprovação regulamentar, flutuação da moeda, mudanças no mix de serviços oferecidos e outros riscos descritos nos relatórios da companhia.

Esta apresentação está atualizada até a presente data e o Grupo Biotoscana não se obriga a atualizá-la mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.





GBT Grupo  
Biotoscana

IR Contact  
Melissa Angelini  
[ir@grupobiotoscana.com](mailto:ir@grupobiotoscana.com)  
+55 11 5090-5927

WTC, Dr Luis Bonavita 1294, #2004  
Montevideo, 11300, Uruguay  
t. +598 2626 2344  
[grupobiotoscana.com](http://grupobiotoscana.com)