



JSL projeta crescimento de 13% a 17% na receita bruta de serviços (Logística + Movida) e EBITDA¹ Consolidado de R\$ 970 milhões a R\$ 1,1 bilhão em 2015

Mogi das Cruzes, 26 de fevereiro de 2015 – A JSL (BM&FBovespa: **JSLG3** e ADR Nível 1: **JSLGY**) anuncia as suas projeções para o ano de 2015, de **receita bruta de prestação de serviços, EBITDA¹ e investimentos**, conforme detalhado abaixo.

Logística

- **Receita bruta de prestação de serviços** de R\$ 4,090 bilhões a R\$ 4,180 bilhões;
- **EBITDA¹** de R\$ 740 milhões a R\$ 770 milhões;
- **Investimento bruto** de R\$ 610 milhões a R\$ 680 milhões;
- **Venda de ativos** de R\$ 240 milhões a R\$ 290 milhões;
- **Investimento líquido** de R\$ 320 milhões a R\$ 440 milhões.

Vale ressaltar que na JSL Logística os investimentos estão usualmente vinculados a contratos fechados e sua respectiva contribuição para a receita no ano de implantação é parcial, atingindo sua plenitude nos períodos seguintes. Do investimento bruto total projetado, cerca de R\$ 300 milhões já estão comprometidos, os quais aproximadamente metade estão vinculados a contratos fechados em 2014. Os contratos fechados em 2014 contribuem com incremento de aproximadamente R\$ 250 milhões na receita bruta de serviços em 2015. Caso o investimento adicional se materialize, estima-se uma contribuição adicional na receita bruta de serviços de cerca de R\$ 90 milhões em 2015 e R\$ 340 milhões em 2016.

Movida (RAC + GTF)²

- **Receita bruta de prestação de serviços** de R\$ 620 milhões a R\$ 700 milhões;
- **EBITDA¹** de R\$ 220 milhões a R\$ 300 milhões;
- **Investimento bruto** de R\$ 650 milhões a R\$ 900 milhões;
- **Venda de ativos** de R\$ 250 milhões a R\$ 400 milhões;
- **Investimento líquido** de R\$ 250 milhões a R\$ 650 milhões.

Embora dependa das condições de mercado, acreditamos que a Movida possa ter uma expansão de até 10 mil veículos no RAC e cerca de 5 mil no GTF, podendo atingir uma frota total (RAC + GTF) de 50 mil carros ao final de 2015.

De forma a demonstrar o comportamento de uma Companhia em desenvolvimento e o benefício futuro dos investimentos efetuados, caso a projeção acima se concretize a receita de prestação de serviço em 2016 seria cerca de R\$ 900 milhões (RAC + GTF). Esta projeção considera uma base de 50 mil veículos do início ao final de 2016, se realizarmos os investimentos descritos para 2015 conforme mencionado acima, utilizando o preço médio por veículo realizado em 2014 e sem investimento adicional de expansão para 2016. Vale destacar que a receita de um único mês de 2015 (janeiro) representou 20% de toda a receita anual de 2014 no RAC.

Concessionárias

- **EBITDA¹** de R\$ 20 milhões a R\$ 35 milhões;
- **Investimento bruto** de R\$ 10 milhões a R\$ 20 milhões;

¹ EBITDA recorrente, ou seja, desconsidera itens não recorrentes

² RAC contempla os serviços de *Rent a Car* e GTF os serviços de Gestão e Terceirização de Frotas sem serviço

- **Venda de ativos** de R\$ 10 milhões;
- **Investimento líquido** de R\$ 0 milhão a R\$ 10 milhões.

Leasing

- **EBITDA¹** de R\$ (10) milhões a R\$ (5) milhões;
- **Investimento bruto** de R\$ 30 milhões a R\$ 100 milhões;
- **Investimento líquido** de R\$ 30 milhões a R\$ 100 milhões.

Consolidado

- **Receita bruta de prestação de serviços (Logística + Movida)** de R\$ 4,710 bilhões a R\$ 4,880 bilhões;
- **EBITDA¹** de R\$ 970 milhões a R\$ 1,1 bilhão;
- **Investimento bruto** de R\$ 1,3 bilhão a R\$ 1,7 bilhão;
- **Venda de ativos** de R\$ 500 milhões a R\$ 700 milhões;
- **Investimento líquido** de R\$ 600 milhões a R\$ 1,2 bilhão.

R\$ milhões	Consolidado	Logística	Movida (RAC + GTF)	Conces- sionárias	Leasing
Receita bruta de Serviços	4.710 a 4.880	4.090 a 4.180	620 a 700	N.A.	N.A.
Crescimento <i>versus</i> 2014	+13% a +17%	+9% a +11%	+50% a +70%		
EBITDA¹	970 a 1.100	740 a 770	220 a 300	20 a 35	(10) a (5)
Investimento Bruto	1.300 a 1.700	610 a 680	650 a 900	10 a 20	30 a 100
Venda de Ativos	500 a 700	240 a 290	250 a 400	10	0
Investimento Líquido	600 a 1.200	320 a 440	250 a 650	0 a 10	30 a 100

Sobre a Companhia:

Em 2014, como nos anos anteriores, entregamos o *guidance*, a despeito do cenário econômico adverso. Em 2015, mais uma vez projetamos crescimento mesmo com a atual perspectiva para a economia brasileira, isto só é possível pois parte do crescimento do ano corrente foi contratado e/ou implantado em 2014, como por exemplo a Movida. Isto reflete a confiança no modelo de negócios e na capacidade de entrega para atender as demandas de nossos clientes. Temos não só fomentado os negócios existentes como criado novas oportunidades de desenvolvimento, que se beneficiam da estrutura e escala existentes na Companhia.

Contato RI:

E-mail: ri@jsl.com.br

Tel.: (55 11) 2377-7178 / 7422 / 7438 / 7495

Website de RI: www.jsl.com.br/ri

Fax: (55 11) 2377-7836

Algumas das afirmações aqui contidas se baseiam nas hipóteses e perspectivas atuais da administração da Companhia que poderiam ocasionar variações materiais entre os resultados, performance e eventos futuros. Os resultados reais, desempenho e eventos podem diferir significativamente daqueles expressos ou implicados por essas afirmações, como um resultado de diversos fatores, tais como condições gerais e econômicas no Brasil e outros países; níveis de taxa de juros, inflação e de câmbio; mudanças em leis e regulamentos; e fatores competitivos gerais (em bases global, regional ou nacional).

¹ EBITDA recorrente, ou seja, desconsidera itens não recorrentes